



*Clustin*<sup>®</sup>

# TRASFORMA LA TUA AZIENDA IN UN #1

---

Countdown per accelerare il tuo business  
con il Cloud ERP NetSuite

14 Aprile 2016 | Assago Milanofiori

 **NETSUITE**  
SOLUTION PROVIDER

## LE ESIGENZE DELLE IMPRESE INNOVATIVE

---

• 9:30am - 10:15am

---

### Ponziano Ciampi

*Executive Chairman & CEO, Clustin*

#### Descrizione dell'intervento

Una parte riguardante le **necessità delle imprese innovative** moderne con caratteristiche e fattori comuni (*fast growing companies, multi-country, multi-subsidiary, Agili, Mid-sized companies e large companies, Small companies con investitori e alto potenziale*).

In questo ambito impattano anche i nuovi metodi di selezione e inserimento di risorse in azienda, in un mondo del business in continua evoluzione, prediligendo l'attitudine (aptitude) ad altre caratteristiche nell'organizzazione dello staff.

## NETSUITE, AZIENDA TRA LE PIÙ INNOVATIVE AL MONDO (FORBES). QUALI INGREDIENTI IN TECNOLOGIA E BUSINESS MODEL?

---

• 10:15am - 10:45am

---

### David Turner

*Senior Director EMEA Marketing, NetSuite*



#### Descrizione dell'intervento

Intervento in lingua inglese. NetSuite has been named as one of the most innovative companies in the world by Forbes Magazine in their latest list of the top 100 growth firms. Beating competition from multiple sectors NetSuite has been named as number two in the table. How you do? What are the ingredients for success of an innovative company? How can you blend technology with your Business Model to produce a revolutionary solution?

## **NETSUITE, IL SOFTWARE ERP IN CLOUD #1 AL MONDO (GARTNER) PER LE AZIENDE AD ALTO TASSO DI CRESCITA**

---

• 10:45am - 11:15am

---

### **Ponziano Ciampi**

*Executive Chairman & CEO, Clustin*

#### **Descrizione dell'intervento**

Il contenuto riguarderà il Software ERP in Cloud #1 al Mondo (Gartner), in questa sessione enfatizzeremo la connessione tra le esigenze delle imprese innovative e NetSuite. Oltre le funzionalità, un passaggio importante è relativo ai nuovi paradigmi (Cloud, SaaS, ecc.) a reale supporto della strategia aziendale (no version locking, customization carry forward, major releases per year, ecc.) contrapponendoli agli ostacoli alla crescita aziendale e del business.

## **NETSUITE PER LE AZIENDE DI SERVIZI (SRP) E PER LE SOFTWARE HOUSE (SW)**

---

• 11:45am - 12:15pm

---

### **Giuseppe Ruoti**

*CEO & Operations Managers, Clustin*

#### **Descrizione dell'intervento**

NetSuite per aziende di servizi e per le software house. Una soluzione Cloud per la gestione end-to-end dei servizi. Project Management, Timesheet, Resource Management, Expense Management su smartphone iPhone e Android.

**DEMO NETSUITE SRP/SW: CONTRACT RENEWALS, PROJECT MANAGEMENT, REVENUE RECOGNITION, RESOURCE ALLOCATION, ADVANCED SOFTWARE**

---

• 12:15pm - 12:45pm

---

**Giuseppe Ruoti**

*CEO & Operations manager, Clustin*

**Descrizione dell'intervento**

Dimostrazione pratica con NetSuite in area Servizi e Software. La gestione dei contratti ricorrenti (es. canoni) con aumenti e integrazioni contrattuali nel corso della sua gestione, la gestione delle commesse con modelli di addebito differenti (time & material, milestones, fixed budget, ecc.), Gestione automatica ratei e risconti per competenze infrannuali, allocazione delle risorse e gestione dei ticket e delle richieste di supporto con relative issues per chi produce software.

**TAGETIK CASE STUDY, IMPLEMENTAZIONE DI NETSUITE IN 6 MESI E INTEGRAZIONE DI FUNZIONALITÀ BUSINESS CRITICAL DI CPM**

---

• 12:45pm - 1:00pm

---

**Bani Brandolini**

*President International, Tagetik*



**Descrizione dell'intervento**

Tagetik presenterà il proprio caso di studio, ha implementato NetSuite insieme a Clustin per gestire una rapida crescita. La società è stata posizionata tra i "Visionary Vendor" di soluzioni di Performance Management, grazie alla sua costante attenzione alle mutevoli e complesse esigenze dell'area Finance.

Oggi, centinaia di aziende hanno scelto Tagetik per il suo software innovativo, la qualità dei servizi, il supporto efficiente

da 26 sedi dislocate in tutto il mondo e la profonda competenza in materia finanziaria.

La soluzione software di **Corporate Performance Management (CPM) e Business Intelligence (BI)** di Tagetik supporta oltre 750 aziende in 35 paesi a rispondere alle esigenze che l'area 'Amministrazione, Finanza e Controllo' si trova ad affrontare ogni giorno. Tagetik è cresciuta rapidamente diventando un software vendor internazionale grazie all'efficacia della sua soluzione in grado di unificare tutti i processi finanziari ed operativi di budgeting, pianificazione, forecasting, consolidamento, closing, reporting, e analytics in modalità cloud, all'interno di un unico software.

Il motto di Tagetik: **We get finance. You get Results.**

## **ECOMMERCE E MULTICANALITÀ, QUANDO LA STRATEGIA NON FUNZIONA SOLO A PAROLE: LA REALTÀ ORGANIZZATIVA ALLA PROVA DEI FATTI**

---

**• 2:30pm - 3:15pm**

---

**Massimo Moretti**

*Omnichannel Strategist & ERP Specialist,  
Clustin EMEA (UK)*

### **Descrizione dell'intervento**

L'intervento riguarderà le tematiche di sviluppo internazionale sui canali online, le competenze e le attività oltre la superficie del proprio website di eCommerce (look under the hood) con le problematiche di logistica, interazione con i marketplaces, relazione con i mercati asiatici, del medio-oriente e Russi, Free trade Zone, CrossBoarding.

**NETSUITE SUITECOMMERCE  
PER GESTIRE IL PROPRIO  
BUSINESS ONLINE CON UN'UNICA  
PIATTAFORMA CHE SUPPORTA  
MULTIPLI MARKETPLACE, COUNTRY,  
LINGUAGGI, TASSAZIONI E VALUTE**

---

• **3:15pm - 3:45pm**

---

**Ponziano Ciampi**

*Executive Chairman & CEO, Clustin*

**Descrizione dell'intervento**

NetSuite SuiteCommerce per gestire B2C e B2B selling models su una unica singola piattaforma, riducendo drasticamente gli investimenti e senza dovere allineare differenti sistemi. Gestione dell'integrazione con i marketplaces (ebay, Amazon, Sears, ecc.) con una gestione centralizzata e automatizzata di inventari, spedizioni e fatturazione.

**DEMO NETSUITE SUITECOMMERCE  
IN DIVERSI CONTESTI E SCENARI, DA  
B2B A B2C A B2B2B, MULTISITE CON  
UN'UNICA PIATTAFORMA**

---

• **3:45pm - 4:15pm**

---

**Giuseppe Ruoti**

*CEO & Operations Manager*

**Descrizione dell'intervento**

Dimostrazione pratica di NetSuite SuiteCommerce (SCA) con integrazione ai marketplaces, dalla gestione della vendita online, al marketing, al lead nurturing, all'analytics, order management, Product Content Management, CRM e tutti i servizi di Customer care relativi.

## OMNICHANNEL CASE STUDY IN UN CONTESTO B2B

---

• 4:15pm - 4:30pm

---

### Camillo Lucariello

Giornalista, Freelance

#### **Descrizione dell'intervento**

Camillo Lucariello intervisterà un case study di Clustin; un progetto per ottenere il completo Customer Journey del Cliente e attivare le tecniche di lead nurturing.

**Italia**

Strada 6, Palazzo A,  
Scala 13, Piano 1  
20090 Assago - Milano  
Phone +39 02 30318625  
Fax +39 02 30318601

**Regno Unito**

Cardiff Gate Business Park  
Malthouse Avenue  
CF23 - 8RU Cardiff

**Repubblica Ceca**

Holandská 2/4  
639 00 Brno

Evento organizzato con il contributo di NetSuite Inc.  
grazie al programma di Co-marketing (NetSuite Co-op Program)  
per i NetSuite Solution Provider.

[clustin.com](http://clustin.com)

**Clustin**<sup>®</sup>